

ПЕРЕЧЕНЬ

вопросов для прохождения процедуры независимой оценки уровня сформированных профессиональных компетенций в сфере оказания консультационных услуг

(согласно Приказу ГБУ Центра сельскохозяйственного консультирования Республики Башкортостан № 103 от 01.12.2017 г.)

Блок 1 «Профессиональная деятельность консультанта»

1. Назовите базовые принципы в работе Консультанта?
2. Какие основные нормативные акты регламентируют деятельность Консультанта?
3. Какие уровни профессиональной компетенции можно выделить в работе Консультанта?
4. Кто такой Доверитель и какие формы его обслуживания существуют?
5. Какие информационные каналы используются при работе с Доверителями?
6. Что произойдет, если Консультант не сможет ответить на вопрос посетителя, пришедшего на консультацию?
7. Чем измеряется стоимость консультационных услуг и как его посчитать?
8. Сколько необходимо привлечь Консультантов для того чтобы обслужить 150 фермеров тремя консультациями по 1,5 часа за период в 60 календарных дней, при условии, что в регламенте данных консультантов будет запланировано на эти цели всего лишь 3 часа ежедневно?
9. Как поступить Консультанту, если Доверитель, следуя его рекомендациям получил убыток?
10. Какими документами оформляются отношения Консультанта с Доверителем?
11. Как должна строиться система планирования у консультанта?
12. Что такое активные и пассивные консультации?
13. Посетитель центра деловых консультаций обратился с вопросом: «Хочу открыть свое дело, подскажите пожалуйста,

- чем выгоднее всего заняться?». Как его должен обслужить Оператор?
14. Опишите этапы консультационного обслуживания обратившегося с запросом предпринимателя?
 15. Если молодой фермер обратился с просьбой о составлении пакета документа на грант, какими документами оформляются отношения с ним?
 16. Что такое «Онлайн касса»? Каким документом регламентируется внедрение «Онлайн кассы», кем и с какого периода должны применяться «Онлайн касса»?
 17. Может ли заготовитель, не зарегистрировавшийся в качестве предпринимателя, рассчитывать на полноценное консультационное обслуживание?
 18. Кем оценивается качество деятельности консультанта?
 19. Где необходимо размещать рекламную информацию об услугах консультантов?
 20. Как конкурировать с коммерческими организациями и предпринимателями, оказывающими платные консультационные услуги?

Блок 2 «Экономика агропромышленного предпринимательства и сельскохозяйственная кооперация»

1. Из каких уровней состоит реальный сектор аграрного комплекса?
2. Из каких уровней необходимо начать кооперационные взаимодействия?
3. Что такое «маржинальный анализ»?
4. Покажите пример расчета безубыточности забойного цеха.
5. Покажите пример расчета амортизационных отчислений.
6. С каким форматом выгоднее всего сотрудничать начинающему производителю - «Рынки», «Мелкие магазины» «магазины -" У дома"», «Торговые сети»?
7. Чем измеряется труд пастуха и повара? И как начисляется им заработная плата?

8. Чем отличаются переменные расходы от остальных и накладных?
9. Как можно рекламировать натуральные продукты для горожан или какие способы рекламной деятельности вы знаете?
10. Чем измеряется услуги транспортного предпринимателя?
11. В какие года жил и работал Александр Васильевич Чайанов?
12. Какую агрокультуру в первую очередь вывел на внешние рынки Александр Васильевич Чайанов через кооперацию?
13. Чем отличается производственный кооператив от потребительского?
14. Какой состав участников нужен для регистрации кооперативов?
15. Каким законом закреплены основные условия создания кооперативов?
16. Какой из двух вариантов наиболее предпочтителен для государства: три кооператива по 10 членов или один кооператив и 30 членов?
17. Какие системы налогообложения могут применять вновь созданные СПоК?
18. На что необходимо обращать внимание, когда заключается договор поставки в сети?
19. Чем измеряется услуги сельского заготовителя?
20. Что такое доходогенерирующий проект?